

Vendere le polizze multirischi danni

PERCORSI: FORMAZIONE IVASS - AGGIORNAMENTO IVASS

Area Tematica Ivass: TECNICA ASSICURATIVA E RIASSICURATIVA

Modulo area Ivass: 5.Elementi di tecniche di analisi dei rischi

Durata: 2 ore e 30 minuti

Obiettivi:

La diffusione sul mercato di polizze multirischi è legata all'obiettivo di offrire una tutela ampia su molteplici esigenze assicurative del Cliente. Come è possibile trasferire al Cliente le possibilità di tutela offerte da queste soluzioni? Quali sono i valori importanti da assicurare?

Il corso offre un percorso di analisi degli elementi a valore aggiunto offerti dalle polizze multirischi danni, inquadrandoli nel più ampio tema di offerta delle assicurazioni a protezione della famiglia e del suo patrimonio.

Contenuti:

- Introduzione su la protezione della famiglia: aree di rischio, conseguenze e possibilità di tutela
- I principi generali che regolano le assicurazioni danni
- Tipologie di Clienti (casistiche da analizzare)
- I valori da assicurare per il Cliente
- Cosa verificare con il Cliente
- La proposta commerciale e gli adempimenti normativi

Prodotto da: LYVE

Contenuti a cura di: LYVE

Docente: Pierstefano De Fiores

Tecnologia di sviluppo: HTML5

Requisiti Tecnici minimi:

Acrobat Reader

I documenti PDF sono esportati per la versione 5 ma sono compatibili con le versioni successive di Acrobat Reader rilasciate fino alla data di aggiornamento di questo file.

Browser

- Internet Explorer 10
- Internet Explorer 11
- Mozilla Firefox
- Google Chrome

JavaScript abilitato

Blocco popup disabilitato

Risoluzione video minima

I corsi sono ottimizzati per una visualizzazione a 1024x768 su pc e tablet da almeno 7 pollici.

Altoparlanti o cuffie (in caso di prodotti multimediali)

Modalità di tracciamento dati - SCORM 1.2

CODICE CORSO: LYVE_0063